Министерство образования и науки Республики Татарстан государственное автономное профессиональное образовательное учреждение «Нурлатский аграрный техникум»

СОГЛАСОВ.	АНО
Заместитель	директора по ТО
WEST	И.А.Еремеева
" 3/" 10.	2023 г

УТВЕРЖДАЮ Дироктор ГАПОУ «НАТ» А.А.Граф 2023 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

«СГ.07 Психология общения»

для специальности

23.02.07 Техническое обслуживание и ремонт двигателей, систем агрегатов автомобилей

Рассмотрена на заседании предметно-цикловой комиссии общеобразовательных дисциплин

Протокол № 6

от «<u>3</u> » <u>02</u>

2023 г.

Председатель ПЦК_

Вагапова 3.М.

Программа учебной дисциплины входит в состав вариативной части основной профессиональной образовательной программы и предназначена для реализаций требований Федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования по специальности 23.02.07 Техническое обслуживание и ремонт двигателей, систем агрегатов автомобилей ППССЗ

Организация разработчик: Государственное автономное профессиональное образовательное учреждение «Нурлатский аграрный техникум»

Разработчик: Орехов А. П., - педагог-психолог ГАПОУ «НАТ»

СОДЕРЖАНИЕ

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	4
СТРУКТУРА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	6
УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ	9
КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ	10
дисциплины	

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ «ОГСЭ 05 ПСИХОЛОГИЯ ОБЩЕНИЯ»

1.1. Область применения рабочей программы

Рабочая программа учебной дисциплины является частью основной образовательной программы в соответствии с $\Phi\Gamma$ OC СПО 23.02.07 Техническое обслуживание и ремонт двигателей, систем агрегатов автомобилей ППССЗ

1.2. Место дисциплины в структуре основной профессиональной образовательной программы: социально-гуманитарный цикл

1.3. Цель и планируемые результаты освоения дисциплины:

Код ПК, ОК	Умения	Знания
ОК 01- 07, 09	применять техники и приемы	психологические основы деятельности
	эффективного общения в	коллектива, психологические особенности
	профессиональной деятельности	личности; основы проектной деятельности
	организовывать работу коллектива	роли и ролевые ожидания в общении
	и команды;	техники и приемы общения, правила
	взаимодействовать с коллегами,	слушания, ведения беседы,
	руководством, клиентами в ходе	убеждения
	профессиональной деятельности	механизмы взаимопонимания в общении
		источники, причины, виды и способы
		разрешения конфликтов
		этические принципы общения

- ОК 01. Выбирать способы решения задач профессиональной деятельности применительно к различным контекстам;
- ОК 02. Использовать современные средства поиска, анализа и интерпретации информации и информационные технологии для выполнения задач профессиональной деятельности;
- ОК 03. Планировать и реализовывать собственное профессиональное и личностное развитие, предпринимательскую деятельность в профессиональной сфере, использовать знания по правовой и финансовой грамотности в различных жизненных ситуациях;
- ОК 04. Эффективно взаимодействовать и работать в коллективе и команде;
- ОК 05. Осуществлять устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста;
- ОК 06. Проявлять гражданско-патриотическую позицию, демонстрировать осознанное поведение на основе традиционных российских духовно-нравственных ценностей, в том числе с учетом гармонизации межнациональных и межрелигиозных отношений, применять стандарты антикоррупционного поведения;
- ОК 07. Содействовать сохранению окружающей среды, ресурсосбережению, применять знания об изменении климата, принципы бережливого производства, эффективно действовать в чрезвычайных ситуациях;
- ОК 09. Пользоваться профессиональной документацией на государственном и иностранном языках.

Личностных результатов программы воспитания:

- **ЛР 5** Демонстрирующий приверженность к родной культуре, исторической памяти на основе любви к Родине, родному народу, малой родине, принятию традиционных ценностей многонационального народа России
- **ЛР 6** Проявляющий уважение к людям старшего поколения и готовность к участию в социальной поддержке и волонтерских движениях
- **ЛР** 7 Осознающий приоритетную ценность личности человека; уважающий собственную и чужую уникальность в различных ситуациях, во всех формах и видах деятельности.
- **ЛР 8** Проявляющий и демонстрирующий уважение к представителям различных этнокультурных, социальных, конфессиональных и иных групп. Сопричастный к сохранению, преумножению и трансляции культурных традиций и ценностей многонационального российского государства
- ЛР 9 Соблюдающий и пропагандирующий правила здорового и безопасного образа жизни, спорта; предупреждающий либо преодолевающий зависимости от алкоголя, табака,

психоактивных веществ, азартных игр и т.д. Сохраняющий психологическую устойчивость в ситуативно сложных или стремительно меняющихся ситуациях

- **ЛР 11** Проявляющий уважение к эстетическим ценностям, обладающий основами эстетической культуры
- **ЛР 12** Принимающий семейные ценности, готовый к созданию семьи и воспитанию детей; демонстрирующий неприятие насилия в семье, ухода от родительской ответственности, отказа от отношений со своими детьми и их финансового содержания

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

2.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы

Вид учебной работы	Объем часов
Объем образовательной программы учебной дисциплины	36
в том числе: самостоятельная работа	4
Учебных занятий во взаимодействии с преподавателем	32
теоретическое обучение	24
практические занятия	6
Промежуточная аттестация (дифференцированный зачет)	2

2.2. Тематический план и содержание учебной дисциплины СГ 07 Психология общения

Наименование	Содержание учебного материала и формы организации деятельности обучающихся	Объем в	Уровень
разделов и тем		часах	освоения
1	2	3	4
Тема 1.1.	Содержание учебного материала	2	
Проблема общения в	1. Понятие и сущность общения. Общение как основа человеческого бытия.	1	2
психологии и	2. Взаимосвязь общения и деятельности. Психологические, этические и социо-культурные		
профессиональной	особенности процесса общения.		
деятельности	3. Общение и социальные отношения	1	2
	4. Роли и ролевые ожидания в общении. Личность и общение		
Тема 1.2.	Содержание учебного материала	2	
Психологические	1. Процесс общения и его аспекты: коммуникативный, интерактивный, перцептивный.	1	2
особенности	2. Структура, цели и функции общения.		
процесса общения	3. Классификация видов общения.	1	2
	4. Средства общения: вербальные и невербальные. Техники и приёмы общения.		
Тема 1.3.	Содержание учебного материала	3	
Интерактивная	1. Понятие интеракции в процессе общения. Место взаимодействия в структуре общения.	1	2
сторона	Виды социальных взаимодействий		
общения	2. Трансактный анализ Э. Берна. Трансакция – единица общения. Виды трансакций.		
	Механизмы процесса взаимодействия.		
	3. Стратегия «контролёра» и стратегия «понимателя». Открытость и закрытость общения.	1	2
	Этапы общения: установление контакта, ориентация в ситуации, обсуждение проблемы,		
	принятие решения, выход из контакта.		
	4. Эффект контраста и эффект ассимиляции. Формы управления: приказ, убеждение,	1	2
	внушение, заражение. Манипулирование сознанием.		
Тема 1.4.	Содержание учебного материала	6	
Перцептивная	1. Понятие социальной перцепции. Механизмы перцепции.	1	2
сторона	2. Социальный стереотип и предубеждение. Факторы превосходства. Привлекательности и	1	2
общения	отношения к нам.		
	3. Исследование эффектов восприятия человеком человека: «эффект ореола», «эффект	1	2
	проекции», «эффект первичности и новизны».		

	4. Механизмы восприятия: идентификация, эмпатия, аттракция, рефлексия. Теория	1	2
	каузальной атрибуции.		
	Практическое занятие № 1.	2	
	Социальная перцепция		
Тема 1.5.	Содержание учебного материала	6	
Общение как	1. Средства, используемые в процессе передачи информации. Языки общения:	1	2
коммуникация	вербальный, невербальный. Коммуникативная тактика и стратегия		
	2. Коммуникативные барьеры. Речевая деятельность. Виды речевой деятельности. Понятие	1	2
	коммуникативной и языковой грамотности. Культура и техника речи в сфере сервиса.		
	Психология речевой коммуникации. Управление впечатлением партнёра по общению.		
	3. Роль комплимента в общении. Техники ведения беседы. Техники активного слушания.	1	2
	Техники налаживания контакта. Невербальное общение		
	4. Основные группы невербальных средств общения: кинесика, просодика, такесика и	1	2
	проксемика. Позы, жесты, мимика. Классификация жестов.		
	Практическое занятие №2.	2	
	Применение методов диагностики для выявления уровня общительности.		
Тема 1.6.	Содержание учебного материала	4	
Проявление	1. Общие сведения о психологии личности. Виды психических явлений: психические	1	2
индивидуальных	процессы, психические состояния, психические свойства.		
особенностей	Основы психологии личности: психологическая структура личности, темперамент,	1	2
личности в	характер. Типология темперамента.		
деловом общении	Приемы саморегуляции поведения в межличностном общении. Психологические основы	1	2
	общения в сфере сервиса.		
	Психологическая культура специалиста. Психологические приёмы общения с клиентами,	1	2
	коллегами и деловыми партнёрами.		
Тема 1.7.	Содержание учебного материала	3	
Этика в деловом	1. Понятие этики общения. Общение и культура поведения. Понимание как ближайшая	1	2
общении	цель общения		
	2 Моральные ценности общения. «Золотое правило» этики как универсальная формула	1	2
	общения. Нравственные ценности общения в сферах строительства, продаж и сервиса.		
	3. Толерантность как принцип культурного общения. Вежливость и формы её проявления	1	2

Тема 1.8.	Содержание учебного материала	2	
Конфликты в	1. Понятие конфликта. Конфликты: виды, структура, стадии протекания. Предпосылка		2
деловом	возникновения конфликта в процессе общения. Стратегия поведения в конфликтной		
общении	ситуации		
	2. Конфликты в личностно – эмоциональной сфере. Правила поведения в условиях	1	2
	конфликта. Предупреждение конфликтов в сфере строительства, продаж и сервиса		
	Самостоятельная работа	4	
	Презентация на тему:		
	Конструктивные и деструктивные способы управления конфликтами. Переговоры.		
	Практическая работа № 3	2	
	«Твоя конфликтность» «Стратегия поведения в конфликтах» К. Томаса.	2	
	Анализ своего поведения на основании результатов диагностики.		
Промежуточная аттестация		2	
Всего		36	

Для характеристики уровня освоения учебного материала используются следующие обозначения: 1. — ознакомительный (узнавание ранее изученных объектов, свойств); 2. — репродуктивный (выполнение деятельности по образцу, инструкции или под руководством);

- 3. продуктивный (планирование и самостоятельное выполнение деятельности, решение проблемных задач).

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

- 3.1. Для реализации программы учебной дисциплины должны быть предусмотрены следующие специальные помещения кабинет «Социально-гуманитарных дисциплин», оснащенный оборудованием:
 - посадочные места по количеству обучающихся,
 - место преподавателя,
 - комплект учебно-наглядных пособий,
- комплект учебно-методической документации, в том числе на электронном носителе (учебники и учебные пособия, карточки-задания, комплекты тестовых заданий, методические рекомендации и разработки);

техническими средствами обучения:

- персональный компьютер с лицензионным программным обеспечением с доступом к сети Интернет;
 - оргтехника;
 - мультимедийный проектор.

3.2. Информационное обеспечение реализации программы

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации должен иметь печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы, рекомендуемых для использования в образовательном процессе

3.2.1. Печатные издания:

Основные источники:

- 1. Психология общения. Практикум по психологии : учеб. пособие / Н.С. Ефимова. М. : ИД «ФОРУМ» : ИНФРА-М, 2022.— 192 с. [Электронный ресурс].-Режим доступа: http://znanium.com/catalog/product/766784
- 2. Профессиональная этика и психология делового общения : учеб. пособие / И.П. Кошевая, А.А. Канке. М. : ИД «ФОРУМ» : ИНФРА-М, 2022. [Электронный ресурс].-Режим доступа: http://znanium.com/catalog/product/987725
- 3. Скибицкая, И. Ю. Деловое общение : учебник и практикум для СПО / И. Ю. Скибицкая, Э. Г. Скибицкий. М.: Юрайт, 2022.[Электронный ресурс].-Режим доступа: https://biblio- online.ru/bcode/441921

Дополнительные источники:

- 4. Психология общения. Практикум по психологии : учеб. пособие / Н.С. Ефимова. М. : ИД «ФОРУМ» : ИНФРА-М, 2022.[Электронный ресурс]. Режим доступа: http://znanium.com/catalog/product/987198
- 5. Мандель, Б.Р. Психология общения: история и проблематика: учебное пособие / Б.Р. Мандель. М.: Директ-Медиа, 2021.[Электронный ресурс]. Режим доступа: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=494799
- 6. Волков, Б. С. Психология общения: педагогическое общение : учебник / Б. С. Волков, Н. В. Волкова, Е. А. Орлова ; под общей редакцией Б. С. Волкова. М.: Юрайт, 2021.[Электронный ресурс]. Режим доступа: https://biblio-online.ru/bcode/442486

Интернет-ресурсы:

- 1. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU: http://www.eLIBRARY.RU
- 2. Ресурс Цифровые учебные материалы http://abc.vvsu.ru/
- 3. ЭБС «Руконт»: http://www.rucont.ru/ЭБС «Юрайт»: http://www.biblio-online.ru/

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Результаты обучения	Критерии оценки	Формы и методы оценки
Знания:	– Оперирует основными	 Оценка решений
- психологические основы	понятиями психологии	творческих задач
деятельности коллектива,	общения,	Тестирование
психологические особенности	 правильно и точно 	Анализ ролевых
личности; основы проектной	описывает методики и техники	ситуаций
деятельности	убеждения, слушания, способы	
 роли и ролевые ожидания в 	разрешения конфликтных	
общении	ситуаций	
 техники и приемы общения, 		
правила слушания, ведения беседы,		
– убеждения		
 механизмы взаимопонимания 		
в общении		
– источники, причины, виды и		
способы разрешения конфликтов		
 этические принципы 		
общения		
Умения:	 Демонстрирует владение 	Анализ ролевых
 применять техники и приемы 	техниками и приемам	ситуаций
эффективного общения в	эффективного общения,	 Оценка решений
профессиональной	– Разрешает	творческих задач
деятельности	смоделированные конфликтные	
 организовывать работу 	ситуации	
коллектива и команды;	– Демонстрирует владение	
взаимодействовать с коллегами,	приемами саморегуляции	
руководством, клиентами в ходе	поведения в процессе	
профессиональной деятельности	межличностного общения	

HACTA HODAL WHAT TO THE BHAN OF THE BHAN TO THE BHAN THE BHAN TO T

Прошиго, пронумеровано, скреплено печать пистов